

Die CORVICE AG freut sich auf die Zusammenarbeit mit Ihnen als

## Sales Enabler (m/w)

100% in Uetendorf

Als Tochtergesellschaft der ALSO Gruppe sind wir ein markenunabhängiger Anbieter von Managed Print Solutions und erbringen alle unsere Leistungen aus einer Hand. Unsere umfassenden Hard- und Software Lösungen beinhalten auch das Gerätemanagement sowie sicheres Drucken. Zu unseren mehr als 500 Kunden zählen renommierte Grossbetriebe, KMU und Verwaltungen. Unsere Leistungen vertreiben wir in Zusammenarbeit mit IT-Resellern.

### Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Ausbau und Weiterentwicklung der Partnerbeziehungen sowie deren Endkunden
- Erstellen entsprechender Angebote
- Akquirieren von neuen Partnern und diesen die Möglichkeit bieten, unsere Dienstleistungen im Markt zu platzieren
- Präsentieren von Kundenlösungen vor Ort
- Gesamtverantwortung über das Kundenbeziehungsmanagement (Buying-Center, Management-Meetings, Partner-Meeting, etc.)
- Herstellerübergreifende technische und konzeptionelle Beratung
- Führen des Projektportfolios mit Vertragsübersicht

### Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Grundausbildung im IT Umfeld
- Zusätzliche betriebswirtschaftliche Weiterbildung oder die Absicht, diese zu absolvieren
- Fundierte Erfahrung im persönlichen lösungsorientierten Verkauf und der Kundenbetreuung
- Auch Quereinsteiger möglich mit hoher Eigenmotivation und Verkaufstalent
- Hohes Mass an Selbstdisziplin und Eigenantrieb
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Networkingskills
- Verhandlungssicher in Englisch und Französisch, Italienisch von Vorteil

### Unser Angebot

Als zukunftsorientiertes Unternehmen bieten wir Ihnen neue Herausforderungen in einem motivierten Team, selbstständige verantwortungsvolle Tätigkeiten, attraktive Anstellungsbedingungen sowie flexible Arbeitszeiten.

Bitte kontaktieren Sie Frau Franziska Freiburghaus, Tel. +41 33 334 55 18, [jobs@corvice.com](mailto:jobs@corvice.com)